



Formation - Conseil - Audit - Expertise

L'installateur de cuisines :

Un atout de la vente additionnelle

1. Pourquoi est-ce un atout ?

- Contact
- Résultat
- Compétences

2. Comment et quand ?

- Utilisation d'un nouveau formulaire
- Lors de la réception de fin de chantier

3. Utilisation d'un support simple.

- Caractéristiques spécifiques du formulaire

4. Récompenser et fidéliser l'installateur

- Challenge commercial
- Pourcentage, cadeau ou priorité sur la pose

Durée : ½ journée

Tarif : 250 €

200 €

150 €